



FTI Business Academy (FIBA)

โครงการพัฒนาผู้บริหาร

FIBA : Power of Connection

สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย

ร่วมกับ

คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

Program Overview

หลักการและเหตุผล

โครงการ FTI Business Administrator (FIBA) เป็นโครงการความร่วมมือระหว่างสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย และคณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ เพื่อพัฒนาผู้ประกอบการที่เป็นสมาชิกสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทยให้มีความสามารถในการแข่งขัน และสร้างเครือข่ายของผู้ประกอบการให้มีการเชื่อมโยงองค์ความรู้ มีความสัมพันธ์ที่ดีระหว่างกัน ซึ่งจะนำไปสู่เครือข่ายของผู้ประกอบการที่มีความเข้มแข็ง

หลักสูตร FIBA: The Power of Connection มีการปรับปรุงเปลี่ยนแปลงเนื้อหาหลักสูตรเพื่อให้หลักสูตรมีความทันสมัยสอดคล้องกับภาวะการเปลี่ยนแปลงที่มีการแข่งขันกันมากยิ่งขึ้น โดยมีแนวทางการเรียนรู้ไม่ได้จำกัดอยู่ในห้องเรียน นอกจากนี้ที่จะเรียนรู้ผ่านวิทยากร องค์ความรู้ทางวิชาการ ผู้เรียนยังได้เรียนรู้ผ่านเกมส์จำลองทางธุรกิจ การปรับเปลี่ยนประสบการณ์จากผู้บริหารทั้งในรูปแบบที่ประสบความสำเร็จและล้มเหลว จากองค์กรชั้นนำ เพื่อเป็นเส้นทางลัดให้กับผู้เรียนสู่ความสำเร็จ



หมวด 1 : Entrepreneurs Networking & Vision

- CEO's Experience Sharing
- FIBA Networking
- FIBA Fifteen-Minute Pitch
- Business Opportunity & International Trade Agreement
- Thailand's Economic Outlook 2015 & Survival
- Change Management
- FIBA Learning @ 7-Eleven
- Dubai Business & Visiting
- Business Matching by FTI
- Selected Topics on FIBA's Demand

หมวด 2 : Strategy from ideas to action

- Mind Mapping
- Creativity & Innovation
- Opportunity Analysis
- Global Strategy Management
- Business Plan in Action
- Marketing Strategy & Trades 2015
- Sales Management & Consultative Selling Techniques.
- Business Negotiation
- Risk Management
- Financial Report Analysis. (i.e. income Statement, Cash flow, Balance Sheet)

หมวด 3 : Building Competitive Advantage Through People

- Strategies Human Resource Management
- Talent Management
- Strategies Recruitment & Selection
- Strengthen Organization Capability
- Employee Development
- Motivation

Program Overview

วัตถุประสงค์

โครงการนี้เน้นให้ผู้เข้าอบรมตระหนักใน
ความสำคัญของการเรียนรู้เพื่อเป็นนักบริหารมือ
อาชีพภายใต้สภาพแวดล้อมการแข่งขันที่กำลัง
เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว โดยมีวัตถุประสงค์
หลักคือ

- เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถนำความรู้มา
ประยุกต์ใช้กับธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- เพื่อเพิ่มความสามารถเชิงการบริหาร เพิ่ม
ศักยภาพความเป็นผู้บริหารระดับสูง
- เพื่อยกระดับความสามารถในการแข่งขัน
ทางธุรกิจสู่ระดับสากล
- เพื่อแลกเปลี่ยนความรู้และประสบการณ์
จริงระหว่างวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิและผู้เข้า
รับการอบรม
- เพื่อเปิดโอกาสให้ผู้เข้าอบรมได้ฝึกฝน
วิเคราะห์ปัญหาธุรกิจในเชิงลึกและฝึก
ปฏิบัติการเขียนแผนธุรกิจ

หมวด 4 : Business & Sustainability

- Digital Society & Development in Competitive
Edge
- Business & Sustainability Sharing: Samsung
- Government & Legal Environment Issues
- Taxation & Planning
- Labor Law
- Total Quality Assurance (TQA)
- Partnership & Supply chain Management.
- Protecting The Ideas and Rights

หมวด 5 : Integrated Knowledge & Application

- Business Strategy CAPSIM: Business
Simulation



Course Description

1. CEO's Experience Sharing

เปิดวิสัยทัศน์มุมมองในการเป็น CEO การบริหารแนวทางในการแก้ไขปัญหาฟันฝ่าอุปสรรค วิกฤตที่เกิดขึ้นกับองค์กร ประสบการณ์ในการบริหารคนและองค์กร เพื่อให้เกิดความสำเร็จ

2. FIBA Networking

ผู้เรียนได้เรียนรู้ซึ่งกันและกัน เพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ดีระหว่างผู้เรียน มีเครือข่ายผู้ประกอบการของสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย รวมทั้งกิจกรรมบทบาทผู้นำในสถานการณ์ต่าง ๆ

3. FIBA Fifteen-Minute Pitch

นำเสนอกิจการ สินค้า บริการของเครือข่ายผู้เรียน เพื่อประโยชน์ในการเชื่อมโยงต่อยอดธุรกิจซึ่งกันและกัน

4. Business Opportunity & International Trade Agreement

กฎระเบียบทางการค้าระหว่างประเทศ โอกาสทางการค้าที่จะเกิดขึ้นจากกฎระเบียบที่เปลี่ยนแปลงไป การปรับตัวของภาคธุรกิจให้สอดคล้องกับสถานการณ์ที่เกิดขึ้นในโลกการค้าอนาคต

5. Thailand's Economic Outlook 2015 & Survival

ภาพรวมสถานการณ์เศรษฐกิจของประเทศในปี 2015 ผลกระทบของการปรับตัวของภาคธุรกิจ รวมทั้งการคาดการณ์ภาวะเศรษฐกิจที่จะเกิดขึ้นในอนาคต

6. Change Management

การจัดการกับกลไกส่วนประกอบต่างๆ ขององค์กรให้สามารถเรียนรู้ปรับตัวให้ทันกับการเปลี่ยนแปลงของสถานการณ์ทั้งภายนอกและภายในองค์กร เพื่อให้องค์กรได้รับผลดี และลดผลกระทบในทางที่ไม่ดีของการเปลี่ยนแปลง ซึ่งจะช่วยให้องค์กรดำเนินงานไปได้ อย่างต่อเนื่อง รวดเร็ว สามารถอยู่รอดและเจริญก้าวหน้าไปได้



Course Description

7. FIBA Learning @ 7-Eleven

แนวทางการปฏิบัติจากภาคธุรกิจ 7-Eleven การบริหารธุรกิจ การปฏิบัติการ การบริหารคน รวมทั้งแนวทางในการบริหารจัดการลูกค้าที่ดี เพื่อให้สามารถแข่งขันได้อย่างยั่งยืน

8. Dubai Business & Visiting

การประกอบธุรกิจ วิสัยทัศน์ของการบริหารเมืองของดูไบ เยี่ยมชมการบริหารงานจากภาคธุรกิจ ณ The Palm Project, The Atlantis

9. Business Matching by FTI

กิจกรรมสร้างเครือข่ายของธุรกิจ แลกเปลี่ยนนำเสนอสินค้าระหว่างกัน เพื่อให้เกิดการค้าระหว่างกัน กิจกรรมนี้ดำเนินการโดยหน่วยงาน Business Matching ของสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย

10. Selected Topics on FIBA's Demand

ผู้เรียนสามารถระดมสมองเลือกหัวข้อที่อยากเรียนได้ 2 หัวข้อ โดยสามารถเลือกคัดสรรวิทยากรที่ประสงค์ให้มาร่วมแชร์ประสบการณ์

11. Mind Mapping

ฝึกปฏิบัติการวางกรอบแนวคิดอย่างเป็นระบบและนำเสนอแผนผังการดำเนินงานด้านต่าง ๆ

12. Creativity & Innovation

ผู้อบรมจะได้เรียนรู้จุดเริ่มต้นของการคิดนอกกรอบ และการพัฒนากระบวนการทางธุรกิจ แนวโน้มธุรกิจ กระบวนการสร้างแนวคิดใหม่ๆ และการจุดประกายความคิด การแก้ปัญหาอย่างสร้างสรรค์

13. Opportunity Analysis

เครื่องมือ แนวคิด ที่ใช้ในการ วิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางธุรกิจ (Opportunity Assessment Plan) แหล่งข้อมูล โอกาสทางการแข่งขันภายในประเทศและต่างประเทศ กลยุทธ์การเข้าตลาด และการประยุกต์ใช้ในการแข่งขันเวทีโลก

14. Global Strategy Management

กรอบการกำหนดกลยุทธ์ เครื่องมือทางกลยุทธ์ สำหรับช่วยในการตัดสินใจ แหล่งข้อมูล การนำกลยุทธ์ไปปฏิบัติ และการสร้างข้อได้เปรียบเชิงแข่งขัน โอกาสทางการแข่งขันภายในประเทศและต่างประเทศ กลยุทธ์การเข้าตลาด และการประยุกต์ใช้ในการแข่งขันเวทีโลก

15. Business Plan in Action

เรียนรู้การฝึกฝนการเขียนแผนธุรกิจ โดยมีอาจารย์ที่ปรึกษาให้คำแนะนำ



Course Description

16. Marketing Strategy & Trades 2015

การวางกลยุทธ์ส่วนผสมทางการตลาดให้สอดคล้องกับความต้องการของกลุ่มลูกค้า เป้าหมายกลยุทธ์การตลาดองค์การการสื่อสารการตลาด กำหนดโครงสร้างราคา การเชื่อมโยงกลยุทธ์ทางการตลาดเพื่อให้เกิดผลสัมฤทธิ์ เพิ่มยอดขายได้อย่างยั่งยืน

17. Sales Management & Consultative Selling Techniques

เรียนรู้บทบาทความสำคัญ ปัญหาและอุปสรรคในงานขาย วิธีการจูงใจลูกค้า เพื่อการบริหารงานขาย และช่วยในการวางแผนปฏิบัติการให้สอดคล้องกัน

18. Business Negotiation

ศึกษาแนวคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง การศึกษาสถานการณ์แวดล้อม การศึกษาคู่เจรจา และการเตรียมความพร้อมก่อนและระหว่างการเจรจาต่อรอง ศึกษาจากกรณีที่สำคัญๆ

19. Risk Management

การสร้างความเข้าใจในความเสี่ยงที่มีผลกระทบต่อองค์กร การจัดวางโครงสร้างการจัดองค์กรให้มีระบบควบคุมภายในที่มีประสิทธิภาพ การกำหนดกระบวนการในการดำเนินกิจกรรมที่เป็นขั้นตอนและมีระเบียบ

20. Financial Report Analysis. (i.e. income Statement, Cash flow, Balance Sheet)

รู้จักประเด็นสำคัญที่ควรให้ความสนใจเมื่อต้องการใช้ข้อมูลในงบการเงิน เพื่อการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของกิจการ ทั้งนี้รวมถึงข้อจำกัดในการใช้งบการเงิน สัญญาณเตือนภัยเกี่ยวกับความเสี่ยงของธุรกิจที่อาจดูได้จากงบการเงิน การตกแต่งงบการเงินที่อาจเกิดขึ้น ตลอดจนจนถึงการวิเคราะห์ทางการเงิน การวางแผนกลยุทธ์ทางการเงินโดยเน้นการตัดสินใจทางการเงิน และการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญเพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการวางแผนและควบคุมทางการเงินได้อย่างมีประสิทธิภาพ



Course Description

21. Strategies Human Resource

Management

การวางแผน การกำหนดคุณลักษณะ และคุณสมบัติของประชากร เริ่มตั้งแต่เกิดจนตาย หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งคือ องค์การต้องดูแลรักษา ใช้งาน และให้ประโยชน์แก่ทรัพยากรมนุษย์ตั้งแต่เกิดจนตาย คือ ก่อนเข้าทำงาน และหลังพ้นจากงาน เป็นภารกิจขององค์การ

22. Talent Management

ระบบการบริหารจัดการคนเก่ง เป็นเครื่องมือทางการบริหารทรัพยากรบุคคลอย่างหนึ่ง ที่ในปัจจุบันองค์กรจำนวนมากกำลังให้ความสนใจกับการบริหาร จัดการคนเก่งที่มีอยู่ในองค์กร

23. Strategies Recruitment & Selection

กระบวนการ การจัดการ การแสวงหา ทรัพยากรบุคคลเพื่อให้ได้ผู้สมัครที่เหมาะสมตามตำแหน่งที่ต้องการ โดยคำนึงถึงคุณสมบัติ แหล่งเป้าหมาย ระยะเวลาที่ใช้ และบุคลากรที่เกี่ยวข้อง โดยได้ทรัพยากรบุคคลที่มีความรู้ ทักษะ ประสิทธิภาพที่จะทำงานในตำแหน่งนั้นๆ

24. Strengthen Organization Capability

การมีกลยุทธ์ ทำให้มีจุดมุ่งในการไปสู่เป้าหมายที่ชัดเจน เป็นการเลือกวิธีการที่ดีที่สุด ในสถานการณ์ที่เหมาะสมทำให้เกิดความชัดเจนในภารกิจ และบทบาทความเกี่ยวข้องของบุคคลฝ่ายต่างๆ ทำให้มีแนวทางที่ชัดเจนในการวัดและประเมินผลความสำเร็จ

25. Employee Development

การเสริมสร้างความผูกพันของพนักงานต่อองค์กรนั้น จำเป็นอย่างยิ่งที่ต้องทำความเข้าใจถึงความหมาย ทฤษฎี และปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับความผูกพันของพนักงานต่อองค์กร

26. Motivation

ศึกษาทฤษฎีการจูงใจจะทำให้ทราบว่าเทคนิคการจูงใจอะไรบ้างที่ผู้บริหารสามารถนำไปใช้ได้ ในขณะที่การจูงใจมีความสลับซับซ้อนและไม่มีคำตอบที่ดีที่สุดเพียงคำตอบเดียว

27. Digital Society & Development in Competitive Edge

ภาวะเปลี่ยนแปลงของภาคธุรกิจโดยใช้เทคโนโลยีในการสื่อสาร แนวทางในการปรับตัวต่อยุคดิจิทัล ตัวอย่างแนวทางจากภาคธุรกิจในการปรับตัวสู่ยุคดิจิทัล

28. Business & Sustainability Sharing

ประสบการณ์การพัฒนาธุรกิจจากอดีตถึงปัจจุบันจากบริษัทชั้นนำ

29. Government & Legal Environment Issues

ศึกษาความรู้ทั่วไปที่เกี่ยวข้องกับกฎหมายธุรกิจเช่น สภาพแวดล้อมทางธุรกิจ การจัดตั้งกิจการการทำนิติกรรมสัญญา และความรับผิดชอบของผู้บริหาร ขั้นตอนกระบวนการทางราชการที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ

30. Taxation & Planning

ทำความเข้าใจเกี่ยวกับภาษี นิติบุคคลภาษีบุคคลธรรมดาภาษีที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจและการวางแผนภาษีที่เหมาะสม

31. Labor Law

เรียนรู้ถึงสิทธิและหน้าที่ของนายจ้าง ลูกจ้าง องค์กรของนายจ้าง และองค์กรของลูกจ้าง รวมทั้งมาตรการที่กำหนด ให้นายจ้าง ลูกจ้างและองค์กรดังกล่าวปฏิบัติต่อกันและรัฐ ทั้งนี้เพื่อให้การจ้างงาน และการใช้งาน การประกอบกิจการและความสัมพันธ์ระหว่างนายจ้างและลูกจ้างเป็นไปโดยเหมาะสม

Course Description

32. Total Quality Assurance (TQA)

กระบวนการทางวัฒนธรรมที่มุ่งเปลี่ยนแปลงคนทั้งหมดในองค์กร เพื่อให้หันมาสนใจปรับปรุงคุณภาพอย่างต่อเนื่อง โดยมีเป้าหมายสูงสุด คือ การสร้างความเป็นเลิศในระดับโลก กลยุทธ์ เทคนิค ระบบการจัดการ รวมไปถึงปรัชญาและเครื่องมือในการแก้ปัญหาขององค์กร

33. Partnership & Supply chain Management

เพื่อศึกษาวิเคราะห์กิจกรรมในห่วงโซ่อุปทาน พร้อมการทำเครื่องชี้วัดสมัยใหม่มาใช้เพื่อลดต้นทุนค่าใช้จ่าย ลดการใช้ทรัพยากรและเพิ่มความพึงพอใจให้กับทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง

34. Protecting The Ideas and Rights

การปกป้องสิทธิทรัพย์สินทางปัญญาทั้งในและต่างประเทศ การแก้ปัญหา และป้องกัน เพื่อไม่ให้เกิดการลอกเลียนแบบ

35. Strategies CAPSIM

ผู้เข้าอบรมจะได้สรุปองค์ความรู้จากการอบรม โดยนำความรู้มาประยุกต์ใช้ในเกมธุรกิจ CAPSIM ซึ่งเป็นแบบจำลองทางธุรกิจที่ทำให้ผู้ฝึกปฏิบัติได้คุ้นเคยกับประสบการณ์จริงของโลกธุรกิจ แบบจำลองสถานการณ์ธุรกิจ เพื่อฝึกปฏิบัติด้านการตัดสินใจในระดับการบริหารเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management Level) ซึ่งเป็นแบบจำลอง โดยการจำลองสถานการณ์ในการบริหารตัวแปร (Variables) ต่างๆ ที่ต้องใช้ในการเลือกกลยุทธ์ (Strategic Choices) และสามารถทำให้ผู้ฝึกปฏิบัติได้ตัดสินใจปฏิบัติหลักการต่างๆ นอกเหนือไปจากการเรียนรู้ทั่วไปในชีวิตประจำวัน เป็นการเรียนรู้โดยการปฏิบัติตามแนวทาง หรือทฤษฎีการพัฒนาการทางบริหารและการศึกษา



Course Schedule

FIBA#3: Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา	สถานที่	หัวข้อบรรยาย / วิทยากร
เสาร์ที่ 26 กรกฎาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
08.00-08.30 น. 08.30-08.50 น.		ลงทะเบียน พิธีเปิดอบรม กล่าวเปิดอบรม โดย ประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย กล่าวต้อนรับ
08.50 – 09.00 น.		โดย คณบดี คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ แนะนำหลักสูตร โดย รศ.ดร.เอกจิตต์ จึงเจริญ ผู้อำนวยการ โครงการพัฒนาผู้บริหาร F.T.I. Business Administration : FIBA# 3
09.00-12.00 น.		CEO's Experience Sharing โดย คุณวรวิทย์ อุ๋นใจ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร คุณทองมา วิจิตรพงศ์พันธุ์ กรรมการผู้จัดการ
13.00-16.00 น.		FIBA's Connection and Digital Learning VIA iPad Air
ศุกร์ที่ 1 สิงหาคม 2557	ณ โรงแรมดุสิตธานีพญา จังหวัดชลบุรี	
07.00 น. 07.30 น. 09.00 - 12.00 น. 12.30 - 13.30 น. 13.00 น. 15.30 น. 17.30 – 18.30 น.		FIBA Learning @ 7-ELVEN พร้อมกันที่มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์ ออกเดินทางไปดูงาน ดูงาน 7-ELVEN ร้านต้นแบบ จ.สมุทรปราการ รับประทานอาหารกลางวัน ออกเดินทางไปโรงแรม เดินทางถึงโรงแรมดุสิตธานีพญา จ.ชลบุรี รับประทานอาหารเย็น
19.00 - 22.00 น.		Team Building and Entrepreneurs Networking โดย อ.สุพจน์ ธาราภรณ์ศิลป์ วิทยากรพิเศษ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	สถานที่	วิทยากร
เสาร์ที่ 2 สิงหาคม 2557	ณ โรงแรมดุสิตธานีพัทยา จังหวัดชลบุรี	
09.00 – 21.00 น.		Team Building and Entrepreneurs Networking โดย อ.สุพจน์ ชาราภรณ์ศิลป์
อาทิตย์ที่ 3 สิงหาคม 2557	ณ โรงแรมดุสิตธานีพัทยา จังหวัดชลบุรี	
09.00 - 12.00 น.		Increasing Potential Leadership (Harvard Business Test) โดย อ.สุพจน์ ชาราภรณ์ศิลป์
13.00 -16.00 น.		ออกเดินทางกลับกรุงเทพฯ โดยสวัสดิภาพ
เสาร์ที่ 16 สิงหาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Mind Mapping โดย อ.ดร.พัฒน์นรี ศรีศุกโอบาร คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Mind Mapping โดย อ.ดร.พัฒน์นรี ศรีศุกโอบาร คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
เสาร์ที่ 23 สิงหาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Marketing Trends and Consumer Insight โดย อ.วิทยา จารุพงศ์โสภณ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Segmentation Targeting Positioning โดย อ.วิทยา จารุพงศ์โสภณ

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	สถานที่	วิทยากร
เสาร์ที่ 30 สิงหาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Marketing Strategy โดย อ.วิชา จารุพงศ์โสภณ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Marketing Strategy โดย อ.วิชา จารุพงศ์โสภณ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
เสาร์ที่ 6 กันยายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Best Practice : Innovation โดย Guest Speaker from Samsung
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Digital Society Development in Thailand โดย คุณจิรบุญย์ วิทยสิงห์ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท แดช อินเทอร์เน็ตเนชั่นแนล (ประเทศไทย) จำกัด
เสาร์ที่ 13 กันยายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Creativity and Innovation โดย อ.ดร.สมประสงค์ โกศลบุญ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Opportunity Analysis โดย อ.ดร.สมประสงค์ โกศลบุญ

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	หัวข้อบรรยาย	วิทยากร
เสาร์ที่ 20 กันยายน 2557	ห้องคอมพิวเตอร์ ชั้น 4 คณะพาณิชยศาสตร์มหาวิทาลัย ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Global Strategy Management โดย อ.ดร.สมประสงค์ โกศลบุญ
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Business Plan โดย อ.ดร.สมประสงค์ โกศลบุญ
เสาร์ที่ 27 กันยายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Business opportunity and International Trade Agreement โดย คุณมัลลิกา ภูมิवार Managing Director บริษัท ไบรอันเคฟ อินเตอร์เนชั่นแนลคอนซัลติง จำกัด
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Sales Management and Selling Technique โดย อ.ณรงค์เวทย์ วจนพานิช ผู้อำนวยการภาคตะวันออก บริษัท เอสซีจี เน็ตเวิร์ค แมเนจเม้นท์ จำกัด
เสาร์ที่ 4 ตุลาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00-12.00 น.		Digital Marketing โดย คุณต่อนุญ พ่วงมหา Advisor to Chairman New Media Business Development บริษัท Nation Multimedia Group
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Personal Finance โดย ดร.สมจินต์ ศรีไพศาล กรรมการผู้จัดการ บริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุนทหารไทย จำกัด

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	หัวข้อบรรยาย	วิทยากร
เสาร์ที่ 11 ตุลาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Government and Legal Environment of Business โดย คุณยิ่งยง ตันชนพงศ์พันธุ์ ผู้จัดการทรัพย์สินทางปัญญา บริษัท ปูนซิเมนต์ไทย จำกัด (มหาชน)
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Taxation Planning for Entrepreneurs โดย คุณรัตนา อนุภาสนันท์ ผอ.สำนักมาตรฐานการกำกับและตรวจสอบ ภาษี กรมสรรพากร
เสาร์ที่ 18 ตุลาคม 255	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Strategic Recruitment and Selection คุณภัทรศักดิ์ อุตตะมะโยธิน กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอพีเอ็ม เวิร์นนิ่ง จำกัด
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30-16.30 น.		Strategic Talent Management ดร.เกริกเกียรติ ศรีเสริมโภค ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โกลบอลคอนเวิร์น จำกัด
เสาร์ที่ 1 พฤศจิกายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00น.		Strategic Human Resource Management โดย คุณมนูญ สรรค์คุณากร ที่ปรึกษากรรมการผู้จัดการใหญ่ กลุ่มบริษัทเซ็นทรัล
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30-16.30 น.		Chang Management โดย คณาจารย์

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	หัวข้อบรรยาย	วิทยากร
เสาร์ที่ 8 พฤศจิกายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่า พระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Labor Law โดย ศ.เกษมสันต์ วิลาวรรณ ผู้พิพากษาอาวุโส ศาลแรงงานกลาง
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30-16.30 น.		Total Quality Assurance (TQA) โดย คุณพัฒนชัย กุลศิริสวัสดิ์ กรรมการผู้จัดการ กลุ่มบริษัท ชัยบูรณ์บราเดอร์ส
เสาร์ที่ 15 พฤศจิกายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่า พระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Best Practice : 7- Eleven Learning โดย อ.นริศ ธรรมเกื้อกูล รองกรรมการผู้จัดการ สำนักปฏิบัติการ กรุงเทพและปริมณฑล 1 บริษัท ซี.พี.ออลด์ จำกัด (มหาชน)
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		HR Practice : Five Clement of Physical Feature of Person (โทวงเฮ้ง) โดย อ.นริศ ธรรมเกื้อกูล
เสาร์ที่ 22 พฤศจิกายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่า พระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Operations and Supply Chain Management คณาจารย์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Protecting the Ideas and Other Legal Issues for the Entrepreneurs โดย อธิบดีกรมทรัพย์สินทางปัญญา กระทรวงพาณิชย์

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	หัวข้อบรรยาย	วิทยากร
เสาร์ที่ 29 พฤศจิกายน 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Economics for Entrepreneurs โดย รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์ วิทยากรพิเศษ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Selected Topic on Demand
วันที่ 5 – 10 ธันวาคม 2557		
	ดูงาน ณ เมืองคูไบ สหรัฐอเมริกา	
เสาร์ที่ 20 ธันวาคม 2557	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 – 12.00 น.		Risk Management โดย ผศ.ดร.สรายุทธ์ นาทะพันธ์ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.30 – 16.30 น.		Risk Management โดย ผศ.ดร.สรายุทธ์ นาทะพันธ์ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	หัวข้อบรรยาย	วิทยากร
เสาร์ที่ 10 มกราคม 2558	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 12.00 น.		Finance Report Analysis (i.e. Income Statement, Cash Flow, Balance Sheet) โดย ผศ.ดร.สมชาย สุภัทรกุล คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
13.00-13.30 น.		FIBA Fifteen-Minute Pitch
13.00 – 16.00 น.		Selected Topic on Demand
เสาร์ที่ 17 มกราคม 2558	คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ท่าพระจันทร์	
09.00 - 16.00 น.		Strategic CAPSIM : Business Simulation โดย รศ.ดร.นภดล ร่มโพธิ์ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
ศุกร์ที่ 23 มกราคม 2558	โรงแรมดุสิตธานี พัทยา จังหวัดชลบุรี	
09.00 - 16.00 น.		Strategic CAPSIM : Business Simulation โดย รศ.ดร.นภดล ร่มโพธิ์ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

Course Schedule

FIBA#3:Power of Connection Series ระหว่างวันที่ 26 กรกฎาคม 2557 - 25 มกราคม 2558

วัน / เวลา / สถานที่	หัวข้อบรรยาย	วิทยากร
เสาร์ที่ 24 มกราคม 2558	โรงแรมดุสิตธานี พัทยา จังหวัดชลบุรี	
09.00 - 16.00 น.		Strategic CAPSIM : Business Simulation โดย รศ.ดร.นภดล ร่มโพธิ์ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
อาทิตย์ที่ 25 มกราคม 2558	โรงแรมดุสิตธานี พัทยา จังหวัดชลบุรี	
09.00 - 16.00 น.		Strategic CAPSIM : Business Simulation โดย รศ.ดร.นภดล ร่มโพธิ์ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
16.30 น.		พิธีมอบวุฒิบัตรและปิดการอบรม